„Realco“ – nekilnojamojo turto plėtotojas Lietuvoje, sėkmingai įgyvendinantis išskirtinius projektus komerciniuose ir gyvenamuosiuose segmentuose, bei priklausantis vienai didžiausių įmonių grupių „ICOR", kviečia prisijungti prie komandos.

NT pardavimo vadovas (-ė)

Šioje pozicijoje būsite atsakingas už „Realco“ vystomų gyvenamosios paskirties projektų butų pardavimus ir klientų aptarnavimą. Pagrindinis Jūsų darbo tikslas – klientui pristatyti bendrovės siūlomus projektus ir butus bei įvykdyti visą buto pardavimo procesą.

Darbo pobūdis:

- Dirbsite vienoje komandoje su dar keturiais pardavimų projektų vadovais ir asistentais, su kuriais dalinsitės informacija, žiniomis ir patirtimi.
- Bendrausite su klientais, ieškosite sprendimų, vesite derybas.
- Koordinuosite visą pardavimo procesą: nuo buto brėžinių iki notarinio sandorio.
- Dalyvausite bendrovės NT projektų vystymo procese.

Mes tikimės, kad:

- Sėkminga bent 1-2 metų patirtis NT vystymo įmonėje parduodant gyvenamosios paskirties objektus.
- Gebėjimas dirbti komandoje.
- Profesionalūs klientų aptarnavimo ir geri derybų įgūdžiai.
- Geros rusų ir anglų kalbos žinios tiek žodžiu, tiek raštu.
- Atsakingumas, kruopštumas, komunikabilumas, geri organizaciniai ir laiko planavimo įgūdžiai.

Įmonė siūlo:

- Konkurencingą darbo užmokestį – 2000 € neto, plius ketvirtiniai priedai
- Šiuolaikišką ir draugišką darbo kultūrą bei gerą mikroklimatą komandos viduje
- Galimybę dirbti su svarbiausiais NT projektais rinkoje lyderiaujančioje bendrovėje
- Galimybę augti kartu su kompanija ir realizuoti savo idėjas (tikime, kad kiekvienas komandos narys gali prisidėti prie įmonės identiteto kūrimo)
- Modernų biurą.

Siųskite savo CV su nuoroda ,,PARDAVIMO PROJEKŲ VADOVAS (-Ė)“ el. paštu karjera@realco.lt.
Konfidencialumą garantuojame. Susisieksime tik su kandidatais, patekusiais į kitus atrankos etapus.